



หลักสูตร 2X EXIM
พาผู้ประกอบการเร่งเครื่องส่งออก
ก้าวนำตลาดโลก

- ▶ ตัวเข้มหลักสูตรส่งออกทุกมิติ
- ▶ รับคำปรึกษาจากกูรูภาครัฐและเอกชน
- ▶ เข้าถึงแหล่งเงินทุน และเครื่องมือ
- ▶ ป้องกันความเสี่ยงทางการค้าระหว่างประเทศ (เจ้าของเพลงขุนแมน)
- ▶ ศึกษาผลงานจากต้นแบบความสำเร็จตัวจริง
- ▶ เข้าร่วม Exclusive Business Matching
- ▶ สัมสิทธิ์โปรโมทผ่านเว็บไซต์เครือข่าย LTMH

รับสิทธิประโยชน์ มูลค่ารวมกว่า 100,000 บาท

สมัครด่วน ! รับจำนวนจำกัด 50 บริษัท
ตั้งแต่วันนี้ - 17 ก.ย. 2568

ค่าใช้จ่ายท่านละ 20,000 บาท (รวม VAT) ชำระหลังผ่านการคัดเลือกแล้ว *เงื่อนไขเป็นไปตามที่ธนาคารกำหนด

EXIM Contact Center 0 2169 9999
 แอปพลิเคชัน EXIM Thailand



สแกนเพื่อสมัคร

คุณสมบัติผู้สมัคร

- ผู้เรียนมีสถานะเป็นเจ้าของกิจการ ทายาทธุรกิจ หรือผู้บริหารระดับผู้จัดการขึ้นไป อายุระหว่าง 28 – 45 ปี (GEN Y) ซึ่งมีประสบการณ์ในการบริหารธุรกิจอย่างน้อย 3 ปีขึ้นไป
- เป็นนิติบุคคลที่สนใจส่งออกหรือเริ่มต้นส่งออก
- เป็นนิติบุคคลที่มีรายได้ปีละ 5 – 50 ล้านบาท
- ประกอบธุรกิจในอุตสาหกรรมอาหาร เครื่องดื่ม เครื่องสำอาง เกษตรและเกษตรแปรรูป และซัพพลายเชนของผู้ส่งออก

กำหนดการกิจกรรม

ทุกวันศุกร์ ระหว่างเวลา 9.30 – 16.30 น. ณ อาคารเอ็กซิม รถไฟฟ้าอารีย์

วันนี้ – พุธที่ 17 ก.ย. 68	รับสมัครผู้สนใจเข้าร่วมหลักสูตรและคัดกรองคุณสมบัติเบื้องต้น
ศุกร์ที่ 19 ก.ย. 68	ประกาศผลรอบที่ 1 ผู้ประกอบการที่ผ่านเกณฑ์เข้าสู่รอบ Pitching
ศุกร์ที่ 26 ก.ย. 68	กิจกรรม Pitching เพื่อคัดเลือกผู้ประกอบการเข้าร่วมหลักสูตรจำนวน 50 ราย
ศุกร์ที่ 3 ต.ค. 68	พิธีเปิดหลักสูตร และการอบรมวันที่ 1 - ทิศทางเศรษฐกิจและการค้าโลก - Design Thinking for SMEs - Ice Breaking & Networking Dinner Networking Dinner – Exclusive Talk

ศุกร์ที่ 10 ต.ค. 68	การอบรมวันที่ 2 - AI Tools for Exporter - Social media marketing for Exporter - SDGs & ESG for Business Improvement - Carbon Footprint for Business - Green Financing Success Case Sharing คุณโสฬส เดียวเดชวรรณ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท แอคทีฟพลัส บลู จำกัด
ศุกร์ที่ 17 ต.ค. 68	การอบรมวันที่ 3 - Workshop - Export Business Model Canvas - การเลือกตลาดส่งออกเป้าหมาย และการหารายชื่อผู้ซื้อด้วย Open Source Data - โอกาสทางการค้าในราชอาณาจักรซาอุดีอาระเบีย และนครดูไบ สหรัฐอาหรับเอมิเรตส์ - การคัดเลือกและการตรวจสอบคู่ค้า และเครื่องมือป้องกันความเสี่ยงผู้ซื้อไม่ชำระค่าสินค้า - เครื่องมือป้องกันความเสี่ยงอัตราแลกเปลี่ยน - รู้ทันกลไกการค้าระหว่างประเทศ
ศุกร์ที่ 31 ต.ค. 68	การอบรมวันที่ 4 - กลยุทธ์การตลาดต่างประเทศและช่องทางการจัดจำหน่าย - เทคนิคการเตรียมตัวเพื่อเจรจาการค้าก่อนพบผู้ซื้อต่างประเทศ - มาตรฐานการผลิตสำหรับสินค้าส่งออก - ทรัพย์สินทางปัญญาที่ผู้ส่งออกควรรู้ - การบริหารระบบโลจิสติกส์และเอกสารที่เกี่ยวข้อง
ศุกร์ที่ 7 พ.ย. 68	การอบรมวันที่ 5 - เทอมการชำระเงินและการเข้าถึงแหล่งเงินทุน - การเตรียมเอกสารส่งออก - สิทธิประโยชน์ทางการค้าและกฎระเบียบข้อบังคับสำหรับผู้ส่งออก - การขึ้นทะเบียนผู้ส่งออก พิธีการศุลกากร และภาษีสำหรับผู้ส่งออก - เคล็ดลับการเจรจา จับจังหวะปิดดีล มัดใจผู้ซื้อ Success Case Sharing คุณณชา จิงกานต์กุล ผู้ก่อตั้ง บริษัท คันนา โกรเซอร์ส์ จำกัด
พุธที่ 12 พ.ย. 68	กิจกรรม Exclusive Business Matching กับผู้ซื้อในตลาดต่างประเทศ (อาเซียน, ตะวันออกกลาง, ซาอุดีอาระเบีย, สหรัฐอาหรับเอมิเรตส์(ดูไบ) และอินเดีย) พิเศษ! สำหรับผู้ประกอบการในหลักสูตรเท่านั้น (ไม่มีค่าใช้จ่ายเพิ่มเติม)

ศุกร์ที่ 14 พ.ย. 68	การอบรมวันที่ 6 - การวิเคราะห์โครงสร้างต้นทุน การวางแผนเงิน และการตั้งราคาสินค้าสินค้าส่งออก - เกมจำลองธุรกิจในตลาดส่งออก Success Case Sharing คุณชัญญา จรุงชัยนันท์ บริษัท ลาซันย่า จำกัด (แบรนด์ LASUNYA) Networking Dinner – Exclusive Talk
อังคารที่ 18 พ.ย. 68	กิจกรรมการศึกษาดูงานสถานประกอบการต้นแบบ ณ บริษัท ทropicana ออยล์ จำกัด อ.นครชัยศรี จ.นครปฐม พิเศษ! สำหรับผู้ประกอบการในหลักสูตรเท่านั้น (ไม่มีค่าใช้จ่ายเพิ่มเติม)
ศุกร์ที่ 21 พ.ย. 68	กิจกรรมนำเสนอแผนธุรกิจเพื่อรับคำปรึกษาแนะนำจากกรรมการผู้ทรงคุณวุฒิ - ผู้ประกอบการที่ได้รับคะแนนประเมินแผนธุรกิจสูงสุด 10 อันดับแรก จะได้รับสิทธิในการประชาสัมพันธ์ผลิตภัณฑ์ผ่านเว็บไซต์ในเครือลงทุนแมน จำนวน 1 ครั้ง ฟรี! ไม่มีค่าใช้จ่าย
ศุกร์ที่ 28 พ.ย. 68	พิธีปิดหลักสูตร และมอบประกาศนียบัตรผู้ผ่านการอบรมหลักสูตร EXIM 2X รุ่นที่ 1 พร้อมมอบโล่รางวัลแผนธุรกิจยอดเยี่ยมรับมอบประกาศนียบัตร - เสวนาพิเศษในหัวข้อ “ตลาดส่งออกใหม่และแต้มต่อของไทยในโลกอนาคต” ผู้ทรงคุณวุฒิจาก EXIM BANK และหน่วยงานพันธมิตร - เสวนาพิเศษในหัวข้อ “พลิกวิกฤติสู่โอกาส เคล็ดลับความสำเร็จผู้ส่งออกไทยในธุรกิจยั่งยืน” โดยผู้ประกอบการต้นแบบ 3 ราย Networking Dinner – Exclusive Talk

ค่าใช้จ่ายในการอบรม

20,000 บาท รวม VAT /คน/บริษัท (ชำระหลังผ่านการคัดเลือกในกิจกรรม Pitching ในวันที่ 26 ก.ย. 68 แล้ว)

สิทธิประโยชน์ที่ได้รับ

- โอกาสในการได้รับการพิจารณาแหล่งเงินทุนและเครื่องมือป้องกันความเสี่ยงแบบ FASTRACK พร้อมโปรโมชั่นพิเศษทางการเงิน (เงื่อนไขเป็นไปตามที่ธนาคารกำหนด)
- โอกาสในการได้รับคำปรึกษาแนะนำผลิตภัณฑ์และบริการทางการเงินโดยผู้เชี่ยวชาญของ EXIM BANK
- เป็นหนึ่งในเครือข่ายผู้ประกอบการ SMEs และพันธมิตรส่งเสริมธุรกิจทั้งภาครัฐและเอกชน สร้างโอกาสในการเติบโตแบบ X2
- สิทธิในการเข้าร่วมกิจกรรม Exclusive Business Matching กับผู้ซื้อในตลาดต่างประเทศ
- พิเศษ! สำหรับผู้ประกอบการที่ได้รับรางวัลจากการ Pitching จบหลักสูตร จำนวน 10 บริษัท รับสิทธิประชาสัมพันธ์ผลิตภัณฑ์ผ่านเพจลงทุนแมน ฟรี

เงื่อนไข

- รับจำนวนจำกัดเพียง 50 บริษัทเท่านั้น
- ผู้สมัครที่ผ่านการคัดเลือกรอบแรกจะต้องเข้าร่วมกิจกรรม Pitching ในวันศุกร์ที่ 26 กันยายน 2568 ณ อาคารเอ็กซิม (รถไฟฟ้าอารีย์) (จะแจ้งเวลาให้ทราบอีกครั้งภายหลัง)
- ผู้ผ่านการคัดเลือกรอบสุดท้ายจะต้องเข้าร่วมการอบรมไม่น้อยกว่า 80% และต้องเข้าร่วมกิจกรรม Pitching เพื่อจบหลักสูตรจึงจะได้รับประกาศนียบัตรพร้อมสิทธิประโยชน์อื่น ๆ ต่อไป
- การตัดสินใจของคณะกรรมการถือเป็นสิ้นสุด

สมัครฟรี ไม่มีค่าใช้จ่าย ตั้งแต่วันนี้ - 17 ก.ย.68 >> <https://forms.office.com/r/kNYbFjf4uJ?origin=lprLink>

สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม

EXIM Contact Center | โทร 0 2169 9999 ต่อ 3521, 3525 | Email: exac_event@exim.go.th



เจาะ Highlights 2X
หลักสูตรเร่งผลักดันเจ้าของธุรกิจรุ่นใหม่
ส่งออกสู่ตลาดโลก

สมัครได้ตั้งแต่ วันนี้ - 17 กันยายน 2568

สแกนเพื่อสมัคร





ให้คำปรึกษา โดย 9 Mentors

ผู้คร่ำหวอดในด้านการส่งออก

**กลุ่มผู้ให้คำปรึกษา
จาก EXIM BANK**



ดร.อนุชาต ชวนวงศ์
กรรมการผู้จัดการ EXIM BANK
(Co-Chairman)



ดร.สิริน ชวนวงศ์
ผู้อำนวยการฝ่ายการค้า EXIM BANK
(Co-Chairman)

**กลุ่มผู้ให้คำปรึกษา
จากภาครัฐฯ**



ดร.พงษ์ทอน พงษ์ทอง
เลขาธิการสำนักงานส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ
(พ.ศ. 2562 - ปัจจุบัน)



ดร.พงษ์ทอน พงษ์ทอง
เลขาธิการสำนักงานส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ
(พ.ศ. 2562 - ปัจจุบัน)



ดร.โพธิ์พงษ์ วัฒนกุล
เลขาธิการสำนักงานส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ
(พ.ศ. 2562 - ปัจจุบัน)

**กลุ่มผู้ให้คำปรึกษา
จากภาคเอกชน**



ดร.วิฑูรย์ วัฒนกุล
เลขาธิการสำนักงานส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ
(พ.ศ. 2562 - ปัจจุบัน)



ดร.โพธิ์พงษ์ วัฒนกุล
เลขาธิการสำนักงานส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ
(พ.ศ. 2562 - ปัจจุบัน)



ดร.โพธิ์พงษ์ วัฒนกุล
เลขาธิการสำนักงานส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ
(พ.ศ. 2562 - ปัจจุบัน)

“สิทธิประโยชน์” ที่ผู้เข้าร่วมหลักสูตรจะได้รับ

เข้าถึงแหล่งเงินทุน
และเครื่องมือป้องกันความเสี่ยง
ทางการค้าระหว่างประเทศ

ร่วมกิจกรรม
Exclusive Business Matching
กับผู้ซื้อในตลาดต่างประเทศ

(ขึ้นอยู่กับโปรแกรมที่เข้าร่วม)

รับคำปรึกษา
ด้านการเงิน การตลาด

สร้างเครือข่ายผู้ประกอบการ
และพันธมิตรทางธุรกิจ
ทั้งภาครัฐ และเอกชน

โดยผู้สอนจาก EXIM BANK และพันธมิตร

ศึกษาดูงานภายในประเทศ
กับผู้ประกอบการส่งออกดีเด่น

สร้างโอกาสในการเติบโตบน
แพลตฟอร์มออนไลน์ LTMH
(เจ้าของเพจ ลงทุนแมน)

แหล่งข้อมูล Success Story จากผู้ประกอบการไทย และผู้สนับสนุน

สำหรับผู้ประกอบการที่สนใจเรียนรู้จากทาง Pitching, Exporting

แบบธุรกิจส่งออกไปยังตลาดใหม่ ที่นำไปปฏิบัติได้จริง

โดยได้รับคำปรึกษาจากผู้เชี่ยวชาญด้านการวางแผนธุรกิจ

รวมมูลค่าสิทธิประโยชน์ทั้งหมดกว่า 100,000 บาท

 EXIM Contact Center 0 2169 9999
เรียนโอกาสธุรกิจไทยให้ก้าวหน้า

 EXIM Contact Center 0 2169 9999
เรียนโอกาสธุรกิจไทยให้ก้าวหน้า