

## EXIM BANK เปิดบริการใหม่ “ประกันส่งออกทันใจ SMEs”

### สมัครง่าย อนุมัติไว คุ้มครองสูงสุด 1 ล้านบาท

EXIM BANK เปิดบริการใหม่ “ประกันส่งออกทันใจ SMEs” ลดขั้นตอนสมัครและอนุมัติรวดเร็วทันใจภายใน 1 วัน พร้อมจ่ายเคลมสูงสุดถึง 1 ล้านบาทกรณีไม่ได้รับชำระเงินค่าสินค้าจากผู้ซื้อในต่างประเทศ มุ่งเป้าช่วยให้ผู้ส่งออก SMEs ไทยกล้าตัดสินใจค้าขาย และพร้อมรับคำสั่งซื้อจากผู้ซื้อรายใหม่ อาทิ ในงานแสดงสินค้า

นายพิศิษฐ์ เสรีวิวัฒนา กรรมการผู้จัดการ ธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM BANK) กล่าวในงานแถลงเปิดบริการใหม่ ประกันส่งออกทันใจ SMEs หรือ Instant SMEs Export Insurance ณ EXIM BANK สำนักงานใหญ่ เมื่อวันที่ 23 มิถุนายน 2559 ว่า ในภาวะปัจจุบันที่เศรษฐกิจโลกยังซบเซา แต่โอกาสทางการค้ายังมีอยู่มากขึ้นขึ้นอยู่กับความสามารถในการแข่งขันของผู้ส่งออกไทย เครื่องมือหนึ่งที่จะช่วยให้ผู้ส่งออกไทยแข่งขันได้ คือ การทำประกันการส่งออกทุกครั้งที่จะส่งออก เพื่อป้องกันความเสี่ยงจากการไม่ได้รับชำระเงินค่าสินค้าจากผู้ซื้อในต่างประเทศ ทำให้ผู้ส่งออกกล้าเสนอเงื่อนไขการค้าที่ผ่อนปรนได้มากกว่าคู่แข่ง รวมทั้งกล้าค้าขายในตลาดใหม่หรือกับผู้ซื้อรายใหม่ที่ไม่คุ้นเคย โดยเฉพาะ SMEs ซึ่งมีฐานทุนทางธุรกิจไม่มากนัก ดังนั้น EXIM BANK จึงได้พัฒนาบริการใหม่ เพื่อตอบโจทย์ความต้องการของผู้ส่งออก SMEs ที่ต้องการความสะดวกรวดเร็วในการสมัครอนุมัติ และความคุ้มครองผู้ซื้อเฉพาะรายที่อาจเพิ่งรู้จักและยังไม่คุ้นเคย เรียกว่า “ประกันส่งออกทันใจ SMEs (Instant SMEs Export Insurance)”

กรรมการผู้จัดการ EXIM BANK เปิดเผยว่า บริการประกันส่งออกทันใจ SMEs เป็นบริการประกันการส่งออก รูปแบบใหม่ที่สมัครง่าย อนุมัติเร็วภายใน 1 วัน และคุ้มครองทันทีที่ได้รับอนุมัติในอัตรา 85% ของความเสี่ยงที่เกิดขึ้นจากการไม่ได้รับชำระเงินค่าสินค้าจากผู้ซื้อในต่างประเทศ วงเงินสูงสุดถึง 1 ล้านบาท โดยคุ้มครองความเสี่ยงจากผู้ซื้อล้มละลาย ผู้ซื้อไม่ชำระเงินค่าสินค้า และความเสี่ยงทางการเมืองในประเทศผู้ซื้อ เช่น การควบคุมการโอนเงิน การห้ามนำเข้าสินค้า สงคราม จลาจล ปฏิวัติ รัฐประหาร ทั้งนี้ EXIM BANK จะจ่ายค่าสินไหมทดแทนทันทีกรณีผู้ซื้อล้มละลาย และจ่ายภายใน 120 วันกรณีผู้ซื้อปฏิเสธการชำระเงินและอื่นๆ รวมทั้งติดตามหนี้ให้ บริการนี้เหมาะสำหรับผู้ประกอบการ SMEs ที่มีแผนจะส่งออกหรือกำลังจะส่งออก โดยมีมูลค่าการส่งออกแต่ละครั้งไม่สูงนักหรือไม่ได้รับคำสั่งซื้อเป็นประจำ หรือผู้ประกอบการ SMEs ที่กำลังจะไปเจรจาการค้าที่งานแสดงสินค้าในต่างประเทศ และต้องการความคุ้มครองกรณีผู้ซื้อรายนั้นไม่ชำระเงินค่าสินค้าส่งออก เพื่อเพิ่มความมั่นใจในการเสนอเงื่อนไขการค้าและตัดสินใจค้าขาย

นายพิศิษฐ์ เปิดเผยต่อไปว่า EXIM BANK เป็นผู้ให้บริการประกันการส่งออกรายแรกและรายเดียวของไทย นับตั้งแต่เปิดให้บริการในปี 2538 นับเป็นเวลา 21 ปีที่ได้ให้บริการคุ้มครองความเสี่ยงจากการไม่ได้รับชำระเงินค่าสินค้ากับผู้ส่งออกไทย และพบว่า ผู้ส่งออกไทยโดยเฉพาะ SMEs มักไม่ทำประกันการส่งออกเพราะคิดว่ายุ่งยากและสิ้นเปลืองค่าใช้จ่าย แต่ในความจริง การทำประกันการส่งออกเป็นต้นทุนเพียงน้อยนิดที่มีประโยชน์อย่างมาก ช่วยให้ SMEs สามารถกำหนดเงื่อนไขและมูลค่าการค้าแต่ละล็อตได้อย่างมั่นใจและเป็นมืออาชีพ SMEs สามารถทุ่มเทเวลาและทรัพยากรของบริษัทไปใช้ปรับปรุงกิจการให้แข่งขันได้เพิ่มมากขึ้นโดยไม่ต้องกังวลว่าจะไม่ได้รับชำระเงินค่าสินค้าและกิจการจะหยุดชะงัก

กรรมการผู้จัดการ EXIM BANK กล่าวว่า EXIM BANK ตั้งเป้าจะขยายบริการดังกล่าวไปยังผู้ส่งออก SMEs โดยผ่านช่องทางใหม่ๆ นอกเหนือจากสำนักงานใหญ่และสาขา 9 แห่งของ EXIM BANK ในกรุงเทพฯ และต่างจังหวัด ประกอบด้วยช่องทางให้บริการผ่านหน่วยงานภาครัฐและเอกชน อาทิ กระทรวงพาณิชย์ และผ่านสถาบันการเงินอื่นๆ ที่มีสาขากระจายอยู่ทั่วประเทศจำนวนมาก นอกจากนี้ EXIM BANK ยังจัดโปรโมชั่นลดค่าเบี้ยประกันสำหรับผู้ซื้อ 2 รายแรกในกรมธรรม์ จากราคาเต็ม 3,000 บาทต่อผู้ซื้อ 1 ราย เหลือ 1,500 บาท ณ บัญชี EXIM BANK ในงานออกบูทของธนาคารตลอดปี 2559

ทั้งนี้ การจ่ายค่าสินไหมทดแทนของ EXIM BANK ตั้งแต่ปี 2538 ถึงเดือนพฤษภาคม 2559 ส่วนใหญ่เกิดจากสาเหตุผู้ซื้อไม่ชำระเงินค่าสินค้า (78%) รองลงมาคือ ผู้ซื้อล้มละลาย (20%) และผู้ซื้อปฏิเสธการรับมอบสินค้า (2%) หากแบ่งตามประเภทอุตสาหกรรม 49% เป็นสินค้าประเภทอัญมณีและเครื่องประดับ รองลงมาได้แก่ น้ำมันเชื้อเพลิง (10%) อาหารกระป๋อง (8%) เฟอร์นิเจอร์ (6%) แผงระบายความร้อนรถยนต์ (4%) และอุตสาหกรรมอื่นๆ (23%) ส่วนประเทศผู้ซื้อที่ EXIM BANK มีการจ่ายค่าสินไหมทดแทนส่วนใหญ่ได้แก่ สหรัฐอเมริกา อังกฤษ และมาเลเซีย

“การออกแบบผลิตภัณฑ์ใหม่ในครั้งนี้เป็นผลจากปัจจุบันคู่ค้าในต่างประเทศจำนวนมากประสบปัญหาขาดสภาพคล่องทางการเงิน ทำให้มีความเสี่ยงที่จะไม่ได้รับชำระเงินค่าสินค้าจากผู้ซื้อในต่างประเทศเพิ่มสูงขึ้น โดยเฉพาะสาเหตุจากผู้ซื้อล้มละลาย ซึ่งข้อมูลจากสถาบันประกันการส่งออกชั้นนำของโลกระบุว่า ปัจจุบันมีบริษัทล้มละลาย 1 รายในทุก 3 นาที EXIM BANK จึงต้องการส่งเสริมให้ผู้ส่งออก โดยเฉพาะ SMEs ทำประกันทุกครั้งที่ส่งออก” นายพิศิษฐ์กล่าว

23 มิถุนายน 2559

ส่วนประชาสัมพันธ์ สำนักบริหาร