

คณาการเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย
ตารางแสดงวงเงินงบประมาณที่ได้รับจัดสรรและราคากลาง (ราคาอ้างอิง)
ในการจัดซื้อจัดจ้างที่มิใช่งานก่อสร้าง

1. ชื่อโครงการ /หน่วยงานเจ้าของโครงการ การจ้างผู้ให้บริการโครงการสื่อสารแบบวนร์และสื่อสารการตลาดของ มสธ
ฝ่ายส่งเสริมภาพลักษณ์และสื่อสารองค์กร
2. วงเงินงบประมาณที่ได้รับจัดสรร 35,000,000 บาท (สามสิบห้าล้านบาทถ้วน)
3. วันที่กำหนดราคากลาง (ราคาอ้างอิง) 19 เมษายน 2565
35,000,000 บาท (สามสิบห้าล้านบาทถ้วน)
4. แหล่งที่มาของราคากลาง (ราคาอ้างอิง) ใช้ราคาที่สืบจากผู้ให้บริการ จำนวน 3 ราย
- บริษัท เดนท์สู อิกซ์ (ประเทศไทย) จำกัด
- บริษัท ทีบีดับบลิวเอ (ประเทศไทย) จำกัด
- บริษัท ไอพีจี แอดเวอไธซิ่ง (ประเทศไทย) จำกัด สาขาอินซิเอทีฟ
5. รายชื่อเจ้าหน้าที่ผู้กำหนดราคากลาง (ราคาอ้างอิง) ทุกคน
- 5.1 นายเดชา ปริญญาสุข ผู้ช่วยผู้บริหารฝ่ายธุรกิจ
5.2 นายธัญญาวรชร์ มนัสธีร์กุล ผู้บริหารส่วนกิจกรรมการตลาด ฝ่าย สส. 
5.3 นางสาวไฟลิน แท้เลา ผู้ช่วยผู้บริหารส่วนผลิตสื่อ ฝ่าย สส. 

ผนวก 1

ขอบเขตการดำเนินงาน

การจ้างผู้ให้บริการโครงการสื่อสารแบรนด์และสื่อสารการตลาด
ของธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (ธสน.)

ผู้เสนอราคาต้องเสนอบริการโครงการสื่อสารแบรนด์และสื่อสารการตลาดของ ธสน. ตามขอบเขตงานและรายละเอียดของการดำเนินงานเบื้องต้น ดังนี้

1. บริหารจัดการโครงการ

1.1 จัดทำแผนโครงการ (Project Plan) ที่ชี้กำหนดขั้นตอนและรายละเอียดในการดำเนินงานรวมถึงรายละเอียดของระยะเวลา เครื่องมือที่ใช้ และผู้เกี่ยวข้องที่สำคัญในแต่ละขั้นตอนการดำเนินงานโครงการสื่อสารแบรนด์และสื่อสารการตลาดของ ธสน.

1.2 ทำหน้าที่บริหารโครงการ รวมถึงเข้าร่วมการประชุมร่วมกับผู้บริหารและ/หรือเจ้าหน้าที่ของธนาคาร เพื่อสร้างความเข้าใจและนำเสนอรายงานความก้าวหน้าของโครงการให้ธนาคารทราบเป็นประจำทุกเดือน

1.3 ประสานงานกับหน่วยงานทั้งภายในและภายนอกธนาคารที่เกี่ยวข้องกับโครงการสื่อสารแบรนด์และสื่อสารการตลาดของ ธสน. เพื่อให้การดำเนินโครงการสำเร็จลุล่วงในกรอบระยะเวลาที่กำหนด

1.4 ให้คำปรึกษา ข้อเสนอแนะ ตอบข้อซักถาม แก้ไขปัญหาและอุปสรรคต่างๆ ที่อาจเกิดขึ้นในระหว่างการดำเนินงาน เพื่อให้โครงการสื่อสารแบรนด์และสื่อสารการตลาดของ ธสน. สำเร็จลุล่วงในกรอบระยะเวลาที่ตกลงกัน

2. ศึกษาและวิเคราะห์ข้อมูลเพื่อกำหนด Brand Positioning ของ ธสน.

2.1 ศึกษาข้อมูลภายในองค์กร ปัจจัยที่สำคัญในการสื่อสาร โดยรวมรวมและวิจัยข้อมูลที่จำเป็น เพื่อทำความเข้าใจและวิเคราะห์การรับรู้และความเข้าใจเกี่ยวกับแบรนด์ จุดเด่น คุณค่าหลัก และตัวตนของแบรนด์ เพื่อให้สามารถนำไปใช้ในการจัดทำแผนกลยุทธ์การสื่อสารองค์กรและสื่อสารการตลาดได้อย่างสอดคล้องเหมาะสมในยุค Next Normal

2.2 สำรวจผู้ใช้บริการสื่อสารขององค์กร เพื่อวิเคราะห์ปัจจัย การรับรู้และความเข้าใจเกี่ยวกับแบรนด์ จุดเด่น คุณค่าหลัก และตัวตนของแบรนด์

2.3 วิเคราะห์แนวโน้มและทิศทางด้านภาพลักษณ์องค์กร เพื่อศึกษาแนวโน้มการออกแบบและการรับรู้ข่าวสารของสังคม อาทิ กรณีศึกษาการสื่อสารของหน่วยงานภาครัฐหรือเอกชนที่ใกล้เคียงกับ ธสน. เทรนด์การสื่อสารแบรนด์และสื่อสารการตลาด รวมถึงการออกแบบที่น่าสนใจและเกี่ยวข้องกับโครงการ การสื่อสารและการออกแบบของสถาบันการเงิน

2.4 จากข้อ 2.1-2.3 จัดทำรายงานสรุป Brand Positioning ของ ธสน. โดยสอดคล้องกับกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย และอัตลักษณ์ของ ธสน.

3. จัดทำกลยุทธ์และแผนการสื่อสารองค์กรและสื่อสารภารตตลาด

3.1 กำหนดกลยุทธ์หลักและองค์ประกอบของภาพลักษณ์ บสн. เพื่อนำไปสู่การสร้างแบรนด์ บสн. ที่แตกต่าง โดยเด่น และมีคุณค่าต่อสังคม

3.2 จัดทำแผนยุทธศาสตร์และแผนปฏิบัติการด้านการสื่อสารแบรนด์ ปี 2565 โดยครอบคลุมแนวทางการสื่อสารภายในและภายนอกองค์กร

3.3 จัดทำแผนยุทธศาสตร์และแผนปฏิบัติการด้านการสื่อสารการตลาด ปี 2565 โดยครอบคลุมการสื่อสารผ่านช่องทางโซเชียลมีเดียของ บสн. ประกอบด้วย Facebook Page, YouTube และ Line@

3.4 กำหนดกลยุทธ์การสื่อสารผ่านโซเชียลมีเดีย โดยสอดคล้องกับข้อ 3.2 และ 3.3 โดยรวมถึงการบริหารจัดการ ผลิต และซื้อโฆษณาทางสื่อโซเชียลมีเดียของ บสน. ดังนี้

3.4.1 Facebook Page "EXIM Bank of Thailand" และ "ดร.วิภาวดี วนิชนาวา"

3.4.1.1 วางแผนและกำหนดงบประมาณการโฆษณา พร้อมทั้งซื้อเม็ด (โฆษณา) ของโพสต์ประจำสัปดาห์ หรือโพสต์ที่ บสน. เป็นผู้กำหนด โดยต้องมีภาพรวมผลการดำเนินงานแต่ละเพจในปี 2565 ดังนี้

(1) จำนวนผู้ติดตาม Facebook Page ใหม่ (New Followers) "EXIM Bank of Thailand"

ไม่น้อยกว่า 12,000 คน และ "ดร.วิภาวดี วนิชนาวา" ไม่น้อยกว่า 2,000 คน

(2) จำนวนผู้มีส่วนร่วมของ Facebook Page (Engagement) ไม่น้อยกว่า 1,500,000 ครั้ง

(3) จำนวนผู้เห็นโพสต์ของ Facebook Page (Reach) อよ่างน้อย 12,000,000 คน

3.4.1.2 ออกแบบภาพประกอบ (Single Photo, Album Photo) /ภาพเคลื่อนไหว (VDO Motion) พร้อมเสียงประกอบ ได้อย่างสวยงามทันสมัย และนำเสนอสำหรับกลุ่มเป้าหมายและสาธารณชนทั่วไป โดยออกแบบตามเนื้อหาที่ บสน. เป็นผู้กำหนด และเผยแพร่บน Facebook Page ของแต่ละเพจ ได้ทันกำหนดเวลาตามแผนงาน จำนวนเพจละ อよ่างน้อย 1 ชิ้นต่อสัปดาห์

3.4.1.3 จัดทำภาพ Cover Photo/Profile Photo/ภาพ Page Like Ads และหัวข้อภาพอื่น ๆ บน Facebook Page (ถ้ามี) เพื่อให้ภาพรวมการดำเนินงานของแต่ละเพจเป็นไปตามขอบเขตงานที่ธนาคารกำหนด

3.4.1.4 บริหารจัดการคุณภาพติดตามและความคิดเห็นของผู้ติดตาม Facebook Page รวมทั้งตอบคำถามในเบื้องต้นตามแนวทางการตอบคำถามที่ บสน. กำหนดให้ และตอบข้อซักถาม แก้ไขปัญหาและอุปสรรคต่าง ๆ ในระหว่างการดำเนินงานทุกวัน (วันจันทร์-อาทิตย์) เวลา 9.00-18.00 น. เป็นอย่างน้อย

3.4.1.5 จัดทำกิจกรรมบน Facebook Page "EXIM Bank of Thailand" อよ่างน้อยเดือนละ 1 ครั้ง

3.4.1.6 จัดทำรายงานและวิเคราะห์ผลการซื้อเม็ด (โฆษณา) สรุปการจัดทำและบริหารจัดการ Facebook Page "EXIM Bank of Thailand" และ "ดร.วิภาวดี วนิชนาวา" ให้แก่ บสน. ทุกเดือน รวมถึงบริหารจัดการความเสี่ยงด้านซื้อเสียงของ บสน. อよ่างมีประสิทธิภาพและเป็นมืออาชีพ พร้อมข้อเสนอแนะ

3.4.2 Line OA "EXIM Thailand"

3.4.2.1 ออกแบบและจัดทำภาพประกอบ (Rich Message, Card Message) /ภาพเคลื่อนไหว (VDO Motion) พร้อมเสียงประกอบ ได้อย่างสวยงามทันสมัย และนำเสนอสำหรับผู้ติดตาม และกลุ่มเป้าหมาย โดยออกแบบตามเนื้อหาที่ บสน. เป็นผู้กำหนด เผยแพร่ผ่าน Line OA ได้ทันกำหนดเวลาตามแผนงาน จำนวนอย่างน้อย 1 ชิ้น

ต่อส์ปดาห์ รวมถึงออกแบบและจัดทำภาพ Rich Menu บริการทางการเงิน ข้อมูลความรู้ หรือ โปรโมชั่นของ ธสน. เป็นต้น พร้อมเชื่อมโยงเมนูบริการไปยัง www.exim.go.th ตามที่ ธสน. เป็นผู้กำหนด จำนวนอย่างน้อย 1 ครั้ง

3.4.2.2 เผยแพร่ข้อมูลประชาสัมพันธ์ภาพลักษณ์และบริการ (Broadcast) ไปยังผู้ติดตามที่บัญชียัง Active อยู่บน Line OA ของ ธสน. ตลอดระยะเวลาโครงการ ทั้งนี้ ธสน. มีจำนวน Broadcast ขั้นต่ำเดือนละ 35,000 ครั้ง

3.4.2.3 บริหารจัดการดูแลพัฒนาและความคิดเห็นของผู้ติดตาม และดูแลผู้ติดตามบัญชี Line OA ธสน. ทุกวัน (วันจันทร์-อาทิตย์) รวมทั้งตอบคำถามในเบื้องต้นตามแนวทางการตอบคำถามที่ ธสน. กำหนดให้ และตอบข้อซักถาม แก้ไขปัญหาและอุปสรรคต่าง ๆ ที่อาจเกิดขึ้นในระหว่างการดำเนินงาน (ถ้ามี)

3.4.2.4 จัดทำรายงานรายเดือนสรุปภาระจัดทำและบริหารจัดการ Line OA ของ ธสน. รวมถึง บริหารจัดการความเสี่ยงด้านเชื้อเสี่ยงของ ธสน. อย่างมีประสิทธิภาพและเป็นมืออาชีพ พร้อมข้อเสนอแนะ

3.4.3 YouTube Channel "EXIM Bank of Thailand"

3.4.3.1 ผลิตคลิปวิดีโอ (รูปแบบ Viral Clip, Motion Graphic หรือสกู๊ปข่าว) จำนวนอย่างน้อย 4 ชิ้น ความยาวประมาณ 3-5 นาที เพื่อประชาสัมพันธ์บทบาทหน้าที่และบริการของ ธสน. บทสัมภาษณ์ผู้บริหารธนาคาร หรือลูกค้าธนาคาร ข้อมูลความรู้ด้านการส่งออกและการลงทุนในต่างประเทศ อย่างโดยย่างหนึ่ง ได้อย่างน่าสนใจ และเผยแพร่ในวันที่ ธสน. กำหนด

3.4.3.2 ซื้อโฆษณาคลิปวิดีโออย่างน้อย จำนวน 4 คลิป เพื่อสร้างการรับรู้และเข้าถึงกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย โดยมีจำนวนการรับชมไม่ต่ำกว่า 80,000 การรับชมต่อคลิป โดย ธสน. จะพิจารณาเลือกคลิปวิดีโอด้วยเงื่อนไขโปรโมท

3.4.3.3 จัดทำรายงานสรุปผลการโปรโมทคลิปวิดีโอที่เผยแพร่บน YouTube Channel

3.4.4 ภาพยนต์โฆษณาทางออนไลน์ ผลิตภาพยนต์โฆษณาหรือวิดีทัศน์ สำหรับเผยแพร่ทางออนไลน์ ความยาวประมาณ 1-3 นาที คุณภาพของระบบเสียงและภาพต้องมีความละเอียดสูง (HD) เผยแพร่บน Facebook Page และ YouTube Channel ของ ธสน. ซึ่งต้องสามารถสร้างการรับรู้และเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายได้จำนวนการเข้าชมอย่างน้อยช่องทางละ 2,000,000 การเข้าชมต่อเรื่อง และเผยแพร่บนโซเชียลมีเดียอื่น ๆ ตามเหมาะสม

3.4.5 สื่อออนไลน์ ผลิตสื่อประชาสัมพันธ์และเผยแพร่ รวมถึงซื้อโฆษณาผ่านช่องทางออนไลน์ ตามความเหมาะสม

3.5 ปรับปรุงคุณภาพอัตลักษณ์องค์กร (Corporate Identity: CI) ของ ธสน.

4. จัดกิจกรรมพิเศษ

จัดกิจกรรมเปิดตัวการสื่อสารแบรนด์และสื่อสารการตลาดของ ธสน. จำนวน 1 ครั้ง โดยกิจกรรมประกอบด้วย

4.1 จัดกิจกรรม ณ โรงแรม ระดับไม่ต่ำกว่า 4 ดาว หรือห้องสมุดสินค้าหรือสถานที่จัดงานที่สอดคล้องกับภาพลักษณ์ใหม่และมีความสะดวกสบายในกรุงเทพมหานครหรือสถานที่อื่นใดที่ ธสน. กำหนด โดยจัดการประชุมหรือถ่ายทอดสดทางออนไลน์ควบคู่ไปด้วย ผู้เข้าร่วมงานไม่น้อยกว่า 500 คน

4.2 บริหารการจัดกิจกรรม เช่น ผู้ดำเนินรายการที่มีเชื้อเสี่ยงเป็นที่รู้จัก ออกแบบและจัดทำ Backdrop เที่ยวเจ้าหน้าที่จัดงาน ระบบแสง สี เสียง ภาพ และอื่น ๆ ตามความเหมาะสม

4.3 จัดเลี้ยงอาหารและเครื่องดื่มสำหรับผู้ร่วมงานและสื่อมวลชน ณ สถานที่จัดงาน จำนวนประมาณ 300-500 คน

- 4.4 ดำเนินการเชิญผู้ร่วมงานตามที่ ยสธ. เน้นขอบในรูปแบบ E-card หรืออื่นได้ตามเหมาะสม
- 4.5 จัดหาของที่ระลึกที่สื่อสารถึงภาพลักษณ์องค์กร จำนวนไม่น้อยกว่า 500 ชิ้น
- 4.6 ดำเนินการประชาสัมพันธ์กิจกรรมผ่านสื่อต่าง ๆ

5. การสรุปผลการดำเนินงานและการปรับปรุง/จัดทำแผนฯ ปี 2566

- 5.1 จัดทำสรุปผลการดำเนินงาน ผลสำเร็จของโครงการ
- 5.2 วิเคราะห์ผลการศึกษาวิจัยและข้อมูลที่เกี่ยวข้องเพื่อกำหนดแผนกลยุทธ์การสื่อสารการตลาดของธนาคารที่เหมาะสม รวมทั้งเชื่อมโยงสอดคล้องกับแผนกลยุทธ์การสื่อสารองค์กรของ ยสธ.
- 5.3 จัดทำแผนยุทธศาสตร์และแผนปฏิบัติการ ปี 2566
 - 5.3.1 ด้านการสื่อสารแบรนด์ของ ยสธ.
 - 5.3.2 ด้านการสื่อสารการตลาดของ ยสธ.
- 5.4 เสนอแนะกรอบและวิธีการวัดผลการสื่อสารการตลาดที่มีประสิทธิภาพและเหมาะสมกับแผนกลยุทธ์ที่ธนาคารเน้นขอบ โดยสอดคล้องกับบริบทของ ยสธ. และเห็นชอบโดยทั่วไปในปัจจุบัน

6. ระยะเวลาดำเนินการ

ดำเนินการแล้วเสร็จภายในเดือนมกราคม 2566

ทั้งนี้ ในทุกข้อของการดำเนินโครงการให้ผู้เสนอราคานำเสนอผลการดำเนินงานต่อผู้บริหารและ/หรือเจ้าหน้าที่ของ ยสธ. เป็นประจำทุกเดือน (ข้อ 1.2) และจัดทำรายงานสรุปรายเดือนให้ ยสธ. ทราบ

6% 